

La prospection pour vos futurs mandats

Bolead, la prise de rendez-vous qualifiés pour
les professionnels de l'immobilier

BOLEAD
BUSINESS RAPIDE



BIEN PLUS EFFICACE QUE LA PIGE IMMOBILIERE



- ✓ Vos clients sont vos meilleurs ambassadeurs. Ils représentent une source d'informations infinie et méconnue.
- ✓ Nous les contactons en votre nom en nous appuyant sur votre stratégie de **fidélisation** et de **valorisation**,
- ✓ Par le bouche à oreille, nous **détectons en amont des leads qualifiés** pour vos **nouveaux mandats**
- ✓ Les opérations de téléprospection sont réalisées **sur votre portefeuille Clients** (acquéreurs-vendeurs-locataires) ou **Prospects**

NOTRE FORCE : VOTRE NUMERO DE TELEPHONE



- ✓ Les clients décrochent peu aux **appels inconnus**, encore moins aux **appels masqués**
- ✓ Afin de garantir un très bon taux de décroché, les appels que nous émettons présentent **le numéro de téléphone de votre agence ou de votre portable**
- ✓ Si vous disposez de plusieurs points de vente, le numéro présenté est celui de **l'agence en charge de l'opération**

LES APPELS DE FIDELISATION



- ✓ Nous appelons **les clients** avec qui vous étiez en contact il y a plusieurs mois
- ✓ Vous ignorez d'ailleurs si leur **projet immobilier** a aboutit ou pas
- ✓ Cette démarche de **professionnalisme** étant très appréciée par les prospects qui se sentent **valorisés**, nous vérifions si leur projet est toujours d'actualité ou si il a évolué

LES APPELS CALINS



- ✓ Nous contactons par **téléphone**, au nom de votre agence, **vos clients**
- ✓ Grâce à ces appels de **courtoisie**, nos hôtesse nouent le **dialogue** avec eux, font un rapide bilan sur leur **acquisition** et s'assurent que tout se passe bien dans leur **nouveau logement**
- ✓ Nous profitons de cet **échange privilégié** pour identifier un éventuel **projet immobilier** au sein de leur **entourage familial, professionnel ou dans leur voisinage**

LES APPELS ANNIVERSAIRES



- ✓ Nous contactons au nom de votre agence vos clients acquéreurs, vendeurs et locataires **le jour d'un anniversaire** (le leur ou celui de leur acquisition)
- ✓ A l'occasion de ce **contact exceptionnel**, nous leur fêtons **de vive voix cet évènement**
- ✓ C'est à la suite de cet échange sympathique que nous tentons d'identifier auprès d'eux un **projet** (vente ou acquisition)

LES RENDEZ-VOUS QUALIFIES



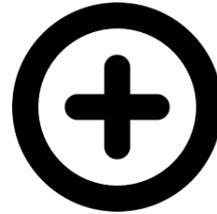
- ✓ Lorsqu'un **lead qualifié** est détecté, nous positionnons **un rendez-vous**
- ✓ Une **alerte SMS** est adressée instantanément sur le smartphone de **l'agent immobilier** pour l'informer du **rendez-vous**
- ✓ Un mail récapitulatif est envoyé indiquant les informations du rendez-vous (lieu, heure, nom et prénom du contact...)

VOTRE FICHER



- ✓ Le fichier à prospector est fourni par l'Agent Immobilier
- ✓ Pour les fichiers de prospection auprès des « Particuliers » qui ne sont pas clients de l'agence, ils doivent être en conformité **BLOCTEL**
- ✓ Le script est respecté selon la campagne et les fichiers remis

AVANTAGES DU SERVICE BOLEAD



- ✓ Maîtrise du secteur immobilier – Professionnalisme garantie
- ✓ Une approche très bien perçue par les clients
- ✓ Confidentialité et Conformité RGPD
- ✓ 1 personne dédiée par campagne
- ✓ Nos locaux sont situés au Grand Quevilly (76)
- ✓ Service assuré de 10h00 à 19h du lundi au vendredi sans interruption samedi de 9H00 à 18H00
- ✓ Une mise en place en 48h
- ✓ Maîtrise totale des aspects techniques

CONTACTS



Katia Leroyer
Chef de Projet
conciergerie@bolead.biz
06 02 57 51 00

Christophe Dos Santos
Directeur Commercial
contact@bolead.biz
06 58 69 80 75

BOLEAD
BUSINESS RAPIDE

45 Avenue du Général Leclerc
76120 Le Grand Quevilly
+33 02 85 29 67 67
www.bolead.biz